



代表取締役社長
吉武 俊一氏

「考え方がガラリと180度変わりました」

他機関の支援を受けていた当社「みまもりシステム」に関し、別の他機関のアドバイザーから事前に模倣品対策や知的財産の視点を入れた契約の検討が必要と助言されていました。そんな折、INPIT海外知的財産プロデューサーへの相談を薦められたのがきっかけでした。

支援は知的財産・契約の課題整理からスタート。経営課題に比べて、知的財産と契約の課題をあまり重視していなかった為、相談当初は担当者もおらず、こんなに多くの課題があるのかと感じたのを覚えています。支援は、当社が現実的に対応できる範囲を踏まえた上で、事業で押さえるべき点は何か、そのために必要な対策は何かを、企業の目線で助言してもらえた為、知的財産と契約の重要性を改めて認識し、これらの検討が大いに進みました。

「“みまもりシステム”のスムーズな海外展開に向けて」

タイを含めた海外への特許・商標出願の留意点、秘密情報管理、関連契約の必要性やポイント等に関し、アドバイスを頂き、タイへの事業展開は順調に進行中です。支援の中で、知財担当の設置等のアドバイスを頂き、知財体制の整備を並行して進めました。また、地元企業との合併でタイの現地法人を設立し、さらには、タイにおけるニーズ探索の為、地元大学と共同研究に着手しました。当初は敷居が高いと思っていた海外知的財産プロデューサーへの相談ですが、事業面での課題を含めて気軽に相談できる上に、何度でも訪問支援してもらえる点で大変有用でした。

○事業の展開

- 2016年9月
海外知的財産プロデューサーによる支援開始
- 2017年8月
知財担当の設置
- 2017年12月
タイ現地法人設立
- 2018年3月
タイの大学との共同研究を進行中

○支援を振り返って

本件はタイでの事業展開に向けて、知財・契約関連等の直面する課題解決を支援した事例です。今後は知財体制の強化といった中長期的な課題を含めて、支援を継続していく所存です。

海外知的財産プロデューサー 松島 重夫



「みまもりシステム」
運用イメージ
(介護施設・病院向け)